



KUBIVENT hat sich als Hersteller medizinischer Matratzen und Kissen über mehr als sechs Jahrzehnte einen hervorragenden Ruf erarbeitet. Die in diesem Bereich gewonnenen Erfahrungen setzen wir zudem seit Kurzem erfolgreich in zwei Online-B2C-Marken ein. So stehen wir heute nicht nur für eine qualitätsorientierte, nachhaltige Produktion in Deutschland und einen serviceorientierten Vertrieb im Bereich Medizin-Technik, sondern auch für junge und innovative Start-Up-Mentalitäten im Bereich Onlinehandel. Diese Vielseitigkeit wird vor allem durch das Engagement und den Einsatz unsere Mitarbeiter geprägt. Bei uns stehen nicht nur fachliche Qualifikationen und Wissen im Vordergrund. Vielmehr legen wir besonderen Wert auf Ihre menschlichen Eigenschaften und Ihren Willen, gemeinsam im Team mit Ihren Kollegen und Vorgesetzten, die Herausforderungen des beruflichen Alltags zu meistern. Wenn Sie Zukunft gestalten und sich mit Ihren vielseitigen Fähigkeiten und Ihrem Engagement in unser Team einbringen wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Wir suchen einen engagierten Mitarbeiter (m/w/d) für den Bereich VERTRIEBSINNENDIENST / AUFTRAGSSACHBEARBEITUNG

Wie Sie sich bei uns einbringen können:

- Bearbeitung aller anfallenden vertrieblichen Sachverhalte, wie Anfragen, Bestellungen und Reklamationen
- Schnittstelle zwischen unserem Außendienst und Kunden, ebenso wie zu Einkauf und Produktion
- Beratung und Bestellungenannahme am Telefon
- Administrative Tätigkeiten
- Erstellung von Rechnungen
- Gewissenhafte Erfassung und Weiterverarbeitung elektronischer Daten sowie administrative BackOffice-Tätigkeiten
- Und vieles mehr – denn langweilig wird es bei uns nie!

Was wir Ihnen gerne bieten möchten:

- Eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit und eine Firmenkultur, in der Sie sich einbringen und weiterentwickeln können
- Unterstützung Ihrer fachlichen Weiterbildung
- Eine familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, offenen Türen und kurzen Entscheidungswegen
- Daher selbstverständlich ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Mit einer fundierten Einarbeitung im Bereich Innendienst, in unsere Produkte und firmeninterne Abläufe sowie unsere Warenwirtschaft Microsoft Dynamics NAV
- Weiterbildung und Fortbildung in unterschiedlichsten Bereichen
- Und zur Unterstützung immer eine Tasse Kaffee und einmal die Woche betriebsinterne Sportmöglichkeit um dem alltagsbedingten Sitzen entgegenzuwirken

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium / kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrungen im Bereich Vertrieb / Auftrags-sachbearbeitung von Vorteil
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und die Umsetzung von Unternehmenszielen voranzubringen
- Hohe Serviceorientierung und Belastbarkeit
- Teamfähigkeit
- Strukturiertes und organisiertes Arbeiten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten (intern / extern)
- Freundliches und kompetentes Auftreten sowie Genauigkeit, Sorgfalt und Flexibilität
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse
- Kenntnisse im Umgang mit Warenwirtschaftssystemen (insbesondere Navision / Microsoft Dynamics NAV)

➔ Wenn Sie Lust haben, Teil unseres Teams zu werden und gemeinsam mit uns die Erfolgsgeschichte KUBIVENT weiterschreiben wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an personal@kubivent.com.